

Lettre ouverte au président de Renault,

Objet : Défendre les véhicules écologiques Renault (extrait)

Lyon : le 16 octobre 2005

Monsieur le Président,

Tout d'abord toutes mes félicitations, RENAULT est champion du monde!

En effet RENAULT a construit le véhicule familial de 5 places le plus économique de la planète en terme de consommation de carburant, d'émission de CO2 et de coût de carburant au kilomètre.

Le Kangoo Electro' Road Hybride que je possède avec la plus grande satisfaction, est un véhicule de 1 cheval fiscal qui me **coûte en moyenne 1,9 € de carburant aux 100 km** chiffre constaté sur mes 6000 derniers Km. **Question essence je consomme en moyenne 0,4 litre d'essence aux 100 km.**

Je l'utilise tous les jours pour aller à mon travail (parcours de banlieue à l'autre coté de la ville) c'est ma 2^{ème} voiture et je l'utilise en premier et en priorité quand c'est possible y compris pour me rendre à ma maison de campagne le Week-end pourtant située à 100 km de mon domicile principale.

Mon autre voiture qui roule en fait beaucoup moins souvent est une hybride également, la fameuse Prius II de Toyota. Cette voiture bien que très économique consomme en Euro cinq fois plus que mon Kangoo ER, c'est pour cela que je vous décerne le titre de Champion du monde. Elle me sert donc que pour faire tous mes trajets de moins de 130 km sans possibilité de recharge.

Je vous écris sans que je n'aie aucune requête personnelle à faire étant moi-même complètement satisfait de mes deux hybrides, mais uniquement **pour exprimer l'intérêt général de mon pays, de tous les gens qui comme moi qui aimeraient bien rouler à l'économique et c'est donc également l'intérêt de RENAULT** dont je suis également encore actionnaire en temps que citoyen Français.

Lors de votre discours d'entrée en scène comme président de Renault vous avez dit :

« Mon programme des prochains mois est simple : je vais aller sur le terrain pour écouter, observer et comprendre la situation de l'intérieur. Les prochains mois seront donc consacrés aux visites et entretiens dans les usines et le réseau ».

L'aventure de ma relation avec Renault pour mon Kangoo ER « véhicule passion » m'a permis d'entendre beaucoup de choses sur ce qui se passe dans votre réseau de concession, d'atelier de maintenance, de laboratoire de recherche et d'innovation.

J'ai découvert, que votre réseau va mal et a le blues, il désobéit aux stratégies fixées pour optimiser leur petit profit local et répondre sur le plan comptable à des exigences qui les empêche d'appliquer une **autre facette de votre discours :**

« Renault se caractérise à mes yeux par son audace, son enthousiasme et sa générosité. C'est une entreprise qui est capable de se passionner pour de nouveaux projets et de se mobiliser pour les faire aboutir. »

Je peux vous démontrer par l'exemple ainsi que par de nombreux témoignages spontanés que d'autres clients potentiels qui n'ont pu acheter un VE. À mon humble avis le projet Kangoo Electro Road n'a été fusillé que par votre réseau commercial. Ils n'ont aucun enthousiasme à commercialiser autre chose que des diesels ce qui leur rapporte plus.

16 octobre 2005

J'ai découvert le pessimisme des équipes de recherche qui se sont retrouvées dessaisies du dossier Kangoo hybride qui a été donné au groupe « Dassault Heuliez » « ce sont leur terme » pour de sombres échanges politico-économiques avec le Canada.

J'en suis a me demander si ce n'est pas des forces obscures qui ont cherché par tous les moyens à faire capoter votre projet de VE hybride en le décrédibilisant par des attitudes tactiques.

Aussi, compte tenu de ma satisfaction de ce véhicule et compte tenu de l'opinion des autres particuliers propriétaires du Kangoo ER qui m'appuie dans ma démarche de vous informer sur ce dossier.

À l'heure des économies d'énergie « pour cause d'écologie » ne pensez-vous pas Monsieur le président qu'il serait inconcevable d'imaginer que la fabrication du Kangoo ER soit arrêtée pour financer par exemple la présence de Renault en Formule 1... Renault ayant également démontré qu'il peut aussi gagner dans la catégorie la voiture la plus polluante dans la catégorie véhicule terrestre qui ne sert à plus rien « car la vitesse, c'est dépassé ». Imaginez : Une seule course de formule 1 pour une seule voiture émet plus de CO2 que n'en émettront ma Prius et mon Kangoo réunie durant toute leur carrière.

Aussi je vous écris, car j'ai entendu lors de différente interview que **la formule 1 ce n'est pas votre truc**, et que c'est sûrement à contre-pied pour votre stratégie que RENAULT a gagné le titre du véhicule le plus pollueur de la planète. À quand Renault se lancera t'il dans des courses de véhicules écologiques pour passer entête devant d'autres constructeurs en terme d'écologie, de silence, de voiture à vivre et ainsi défendre l'intérêt de la France de l'Europe. Gageons que cet objectif technologique permettra aussi de faire gagner de l'argent à vos actionnaires en commercialisant des véhicules utilisant les technologies mises au point pour gagner ce nouveau type de compétition.

Je suis un militant médiatique écologique, j'anime un site WEB comparatif de véhicule hybride, site sur lequel je fais le comparatif au jour le jour entre les deux fleurons mondiaux que sont le Kangoo ER et la Prius destinés tout deux à deux usages forts différents mais complémentaire.

Mais voilà, le Kangoo ER n'est plus actuellement fabriqué, et je reçois chaque jour un mail d'un internaute qui tente d'en acheter un en vain. Après une enquête approfondie sur la commercialisation des VE dans votre réseau ces 4 dernières années, il s'avère que l'échec de la commercialisation du Kangoo ER (certes un peu cher même subvention déduite) vient surtout d'une immense opération de sabotage visant à bloquer les ventes. Votre réseau commercial de VE en est à l'origine double d'une erreur stratégique : cibler uniquement les entreprises où le VE imposé à un collaborateur est reçu par lui comme une punition (imaginez la réaction d'un employé qui s'est vu attribuer un VE qu'il ne pourra pas utiliser pour ses loisirs). Le dénigrement du véhicule auprès des rares clients qui veulent en acheter un (j'en ai fait plus de 10 fois l'expérience sur Lyon), etc..etc.. J'ai par exemple assisté en directe à la remontrance d'un directeur d'une concession à un commercial avec une réflexion « tu vois je t'avais pourtant bien dit de ne pas commercialiser ce type de véhicule, on ne sait pas faire ».

Ce n'est pas le Kangoo ER qui est en cause, ni la formidable équipe qui l'a conçu et qui le maintient toujours avec le plus grand dynamisme... **Vous pouvez par exemple compter sur un collaborateur « fantastique » Alain Rolkowski qui parcourt la France pour apporter conseil et grande satisfaction aux utilisateurs de VE Renault via votre réseau d'agent** de maintenance homologuée « VE ». Voilà un collaborateur qui adhère à 100% à votre discours sur l'enthousiasme.

Monsieur Le Président, il y a urgence pour que Renault refasse quelque chose de pragmatique (c'est-à-dire disponible de suite) dans le domaine des véhicules propres. La demande des Français et de son gouvernement vous commande de relancer la commercialisation du Kangoo ER en attendant la prochaine génération « c'est une question

16 octobre 2005

d'image » quitte à le financer par les économies que provoquera l'arrêt de la formule 1, vous y gagnerait en image de voiture à vivre qui a tant réussi à votre firme. Une déclaration de Renault motivant pour des questions d'écologie l'arrêt de la Formule 1 fera l'effet d'une bombe médiatique et valorisera définitivement votre image et celui de votre groupe surtout si vous l'associez à la promotion de véhicules écologiques « c'est tendance ». Bien sûr vous avez la tête suffisamment bien faite pour cette fois éteindre les forces obscures qui ont empêché la commercialisation de votre petite merveille et permettre de faire baisser son coup de fabrication par économie d'échelle.

Ma question : Ou puis-je immédiatement envoyer les internautes qui me le demande pour acheter un Kangoo ER pour qu'ils puissent passer commande. Le Kangoo ER permettra d'attendre la sortie et l'homologation de la prochaine génération de VE hybride dont j'espère que ce ne sera pas une sous-marque de Renault qui va le fabriquer et le commercialiser du genre (SVE groupe Dassault) car on ne s'improvise pas fabriquant d'automobile et surtout de voiture à vivre. C'est encore un coup des forces obscures pour faire échouer le VE en France et permettre de continuer de favoriser le business du pétrole.

Je suis prêt à aider Renault pour faire la promotion médiatique de ces véhicules propres grâce aux milliers de visiteurs quotidiens sur mon petit site Web www.pile-au-methanol.com afin de créer un lobby pro voiture Hybride. Je peux fournir un avis sur tout nouveau véhicule écologique que vous auriez en carton en le mettant à l'épreuve de la vie ordinaire.

Nissan ayant acquis le droit de s'inspirer du système Hybride de Toyota gageons que le groupe Renault vendra rapidement un hybride « longue distance » en France.

Je vous signale que je suis également Administrateur et membre du bureau de la toute nouvelle association PRIUS TOURING CLUB qui défend tous les véhicules écologiques de la planète présentant un intérêt pour le consommateur et l'air que nous respirons. Le Kangoo ER en fait évidemment partie.

Le 7 mai 2006, à Lyon le 3ème rassemblement de Prius sera encadré par deux Kangoo ER (les deux seuls véhicules vendus à des Lyonnais par votre firme).

Un grand patron de la Silicon Valley va même faire le voyage à Lyon début novembre pour conduire le Mythique Kangoo Electro Road, ce personnage est celui qui a introduit début 2000 la première Prius 1 aux USA. Bref, l'histoire ne fait que commencer.

À vous d'en profiter Monsieur le Président par une stratégie audacieuse

Jean-Marc Dubié
PDG de COTATEL SA
Animateur du site www.pile-au-methanol.com
Propriétaire heureux d'un Kangoo ER et d'une Prius
Administrateur et membre du bureau du Prius Touring Club
Tel : 04 72 68 01 65